



出展者説明会 & 売れるための マーケティング戦略セミナーのご案内

この度は「富士山・東北海道広域ビジネスマッチング『食&農』こだわりの逸品展示会2016」にご出展のお申し込みをいただき誠にありがとうございます。

今回のご出展を実りあるものとするため、下記のとおり、「出展者様向けの説明会」と「売れるためのマーケティング戦略セミナー」を開催させていただきます。

つきましては、ご多忙のところ恐縮ではございますが、ぜひご参加くださいますようご案内申し上げます。

1. 日程	平成28年9月23日(金) 13:30 ~ 16:00
2. 会場	<p>プラサヴェルデ(コンベンションぬまづ 3階) 会議室301・302 静岡県沼津市大手町1-1-4(JR沼津駅北口徒歩3分) ※お車でお越しの場合は、東駐車場(有料)・西駐車場(有料)をご利用ください。</p>
3. 内容	<p>【第1部】 出展者説明会 (13:30~14:50) 担当 : 「食&農」こだわりの逸品展示会2016 事務局</p> <p>【第2部】 売れるためのマーケティング戦略セミナー 売れる仕掛けはこの人に聞け! (15:00~16:00) 講師 : 株式会社 販売促進研究所 代表取締役 杉山 浩之 氏</p> <p>〈プロフィール〉 1971年静岡県清水区生まれ。法政大学大学院卒。デザイン企画会社、広告会社を経て2007年独立。 清水もつカレー、バリ勝男クン、大沢縁側カフェなど地域の資源を活用した商品開発、ブランド戦略などマーケティング活動全般を行う。</p> <p>●政策学修士●静岡大学非常勤講師●法政大学ビジネススクールエクステンション講師●静岡県産業振興財団登録専門家●静岡市産学交流センター派遣アドバイザー●関東経済産業局静岡県よろず支援拠点コーディネーター●日本マーケティング学会会員●静岡県6次産業化サポートセンター専門企画推進員</p>
4. 申込み (参加・不参加について)	<p>参加確認書に必要事項をご記入のうえ、平成28年9月16日(金)までにFAXにて下記事務局までお送りください。 ※不参加の方も提出をお願いします。</p>



■お問い合わせ先

●「食&農」こだわりの逸品展示会2016 事務局

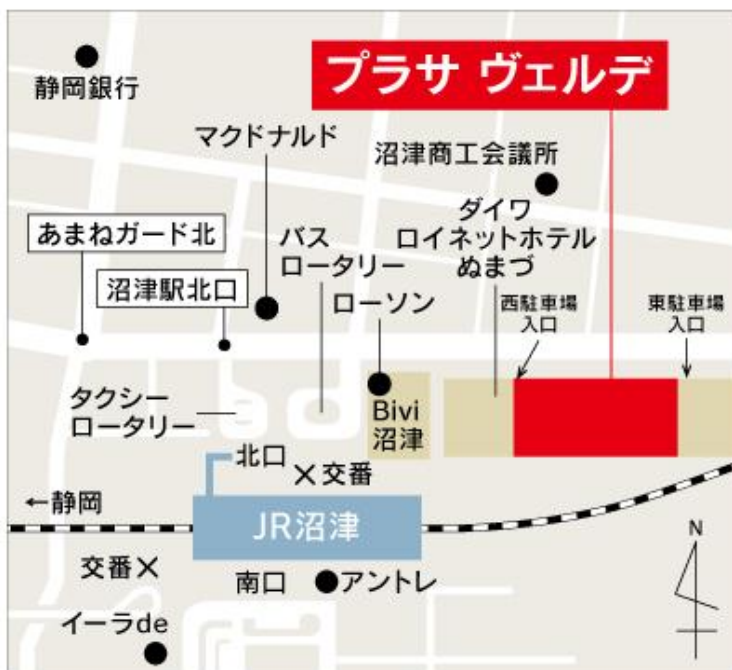
三島信用金庫 サポート営業部 地域サポート課(担当:田村・高野)

TEL:055-981-0121 FAX:055-981-1343

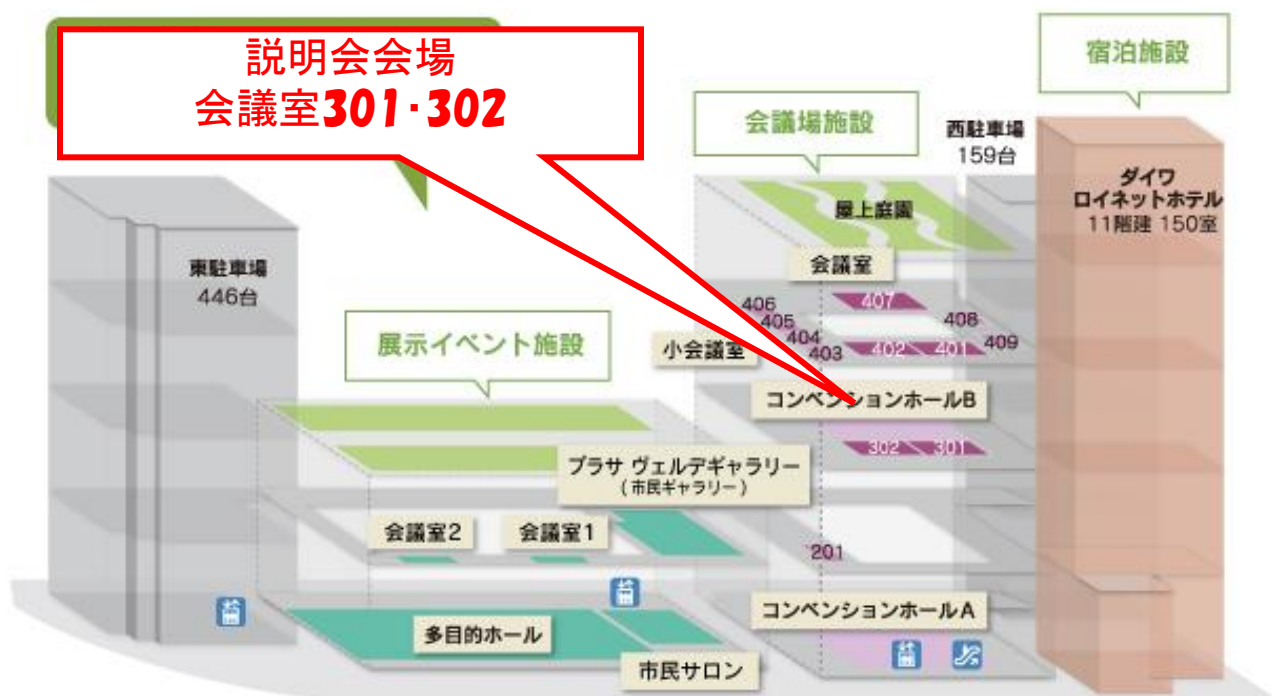
Email:shokunou@mishima-shinkin.co.jp

【会場案内図】

■プラサヴェルデ



■プラサヴェルデ(施設内部)





「食&農」こだわりの逸品展示会2016 事務局

FAX 055-981-1343

参加確認書

富士山・東北海道広域ビジネスマッチング
「食&農」こだわりの逸品展示会2016 出展者説明会

参加・不参加について いずれかに○をお願いします	参加	不参加
貴社・貴団体名		
参加者氏名		
参加者氏名		

◎個人情報の取扱いについて

参加申込書に記入いただいたご芳名等の個人情報は、当説明会・セミナーのみに利用します。

◎反社会的事業者・団体のお申込みは、固くお断りいたします。

■お問い合わせ先

●「食&農」こだわりの逸品展示会2016 事務局

三島信用金庫 サポート営業部 地域サポート課(担当:田村・高野)

TEL:055-981-0121 FAX:055-981-1343

Email:shokunou@mishima-shinkin.co.jp