

出展者説明会 & 売れる商品づくりセミナー

この度は「富士山・東北海道広域ビジネスマッチング『食&農』こだわりの逸品展示会2015」にご出展のお申し込みをいただき誠にありがとうございます。

今回のご出展を実りあるものとするため、下記のとおり、「出展者様向けの説明会」と「売れる商品づくりセミナー」を開催させていただきます。

つきましては、ご多忙のところ恐縮ではございますが、ぜひご参加くださいますようお願い申し上げます。

1. 日程	平成27年10月1日(木) 13:00 ~ 16:00
2. 会場	プラサヴェルデ(コンベンションぬまづ 3階) 会議室301・302 静岡県沼津市大手町1-1-4(JR沼津駅北口徒歩3分) ※お車でお越しの場合は、東駐車場(有料)・西駐車場(有料)をご利用ください。
3. 内容	<p>【第1部】 出展者説明会 (13:00~14:20) 担当:「食&農」こだわりの逸品展示会2015 事務局</p> <p>【第2部】 売れる商品づくりセミナー 1. 売れる仕掛けはこの人に聞け! (14:30~15:30) 講師 : 株式会社 オフィス内田 代表取締役 内田 勝規 氏</p> <p>〈プロフィール〉 1957年生まれ 中央大学卒業 東武百貨店に入社。CI委員会事務局や増床プロジェクト担当等を経て物産を担当。 2001年秋、東武百貨店「北海道物産展」では約4億円を売り上げ(前年比1億5千万円)。さらに2004年には年間売り上げで日本一(約13億円)を達成する。「北海道物産展といえば東武」といわれるまでに育て上げ、カリスマバイヤーと呼ばれる。 2009年エグゼクティブバイヤーに就任。2010年東武百貨店を退社。 地域のために共に考え、地域を元気にすることを趣旨として(株)オフィス内田を設立。 現在は日本全国、海外での物産展、企画プロデュースを手掛けている。</p> <p>2. ECサイトおよび47CLUBの有効活用 (15:30~16:00) 講師 : 株式会社 静岡新聞社 ご担当者</p>
4. 申込み (参加・不参加について)	参加確認書に必要事項をご記入のうえ、平成27年9月28日(金)までにFAXにて下記事務局までお送りください。 ※不参加の方も提出をお願いします。



■お問い合わせ先

●「食&農」こだわりの逸品展示会2015 事務局

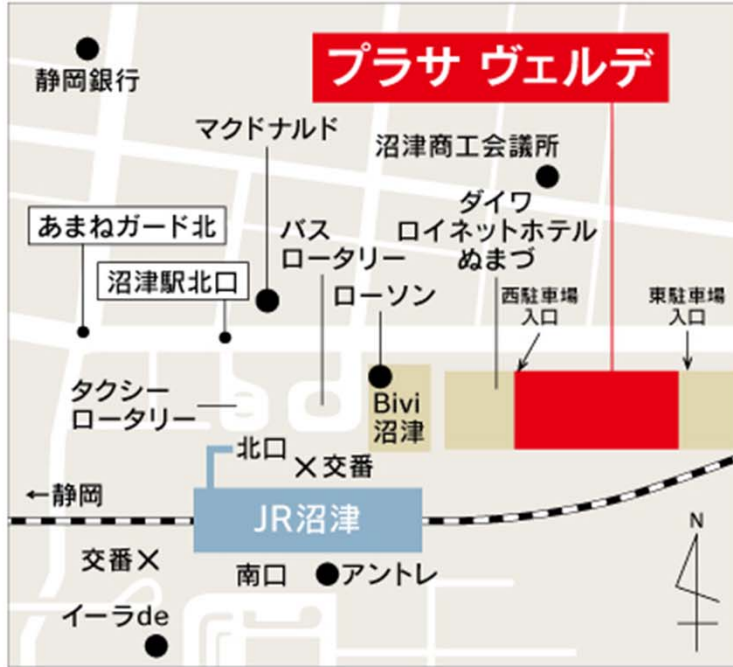
三島信用金庫 サポート営業部 法人サポート課(担当:増田・高野)

TEL:055-981-0121 FAX:055-981-1343

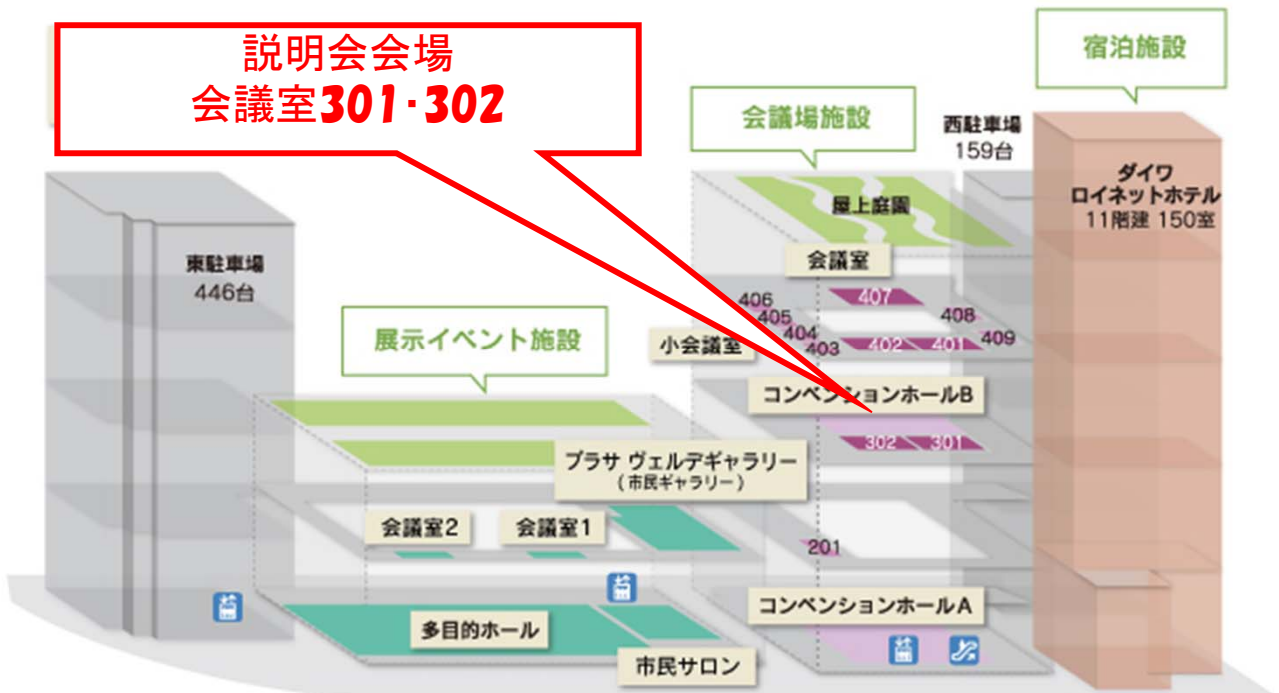
Email: shokunou@mishima-shinkin.co.jp

【会場案内図】

■プラサヴェルデ



■プラサヴェルデ(施設内部)





「食&農」こだわりの逸品展示会2015 事務局

FAX 055-981-1343

参加確認書

富士山・東北北海道広域ビジネスマッチング
「食&農」こだわりの逸品展示会2015 出展者説明会

参加・不参加について いずれかに○をお願いします	参加	不参加
貴社・貴団体名		
参加者氏名		
参加者氏名		

◎個人情報の取扱いについて

参加申込書に記入いただいたご芳名等の個人情報は、当説明会・セミナーのみに利用します。

◎反社会的事業者・団体のお申込みは、固くお断りいたします。

■お問い合わせ先

●「食&農」こだわりの逸品展示会2015 事務局

三島信用金庫 サポート営業部 法人サポート課(担当:増田・高野)

TEL:055-981-0121 FAX:055-981-1343

Email:shokunou@mishima-shinkin.co.jp