

地域密着型金融推進計画

平成26年度 具体的な取り組み実績

三島信用金庫の平成26年度における地域密着型金融の具体的な取り組みを公表します。

◎ 地域密着型金融の具体的な取り組み実績について

1. 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮

中小企業診断士など専門的な知識を持った職員を配置した本部のサポート営業部と本支店の連携により経営相談・支援を行っております。

◆ 海外展開支援

◇ 海外子会社に直接融資するための認可取得、融資実行

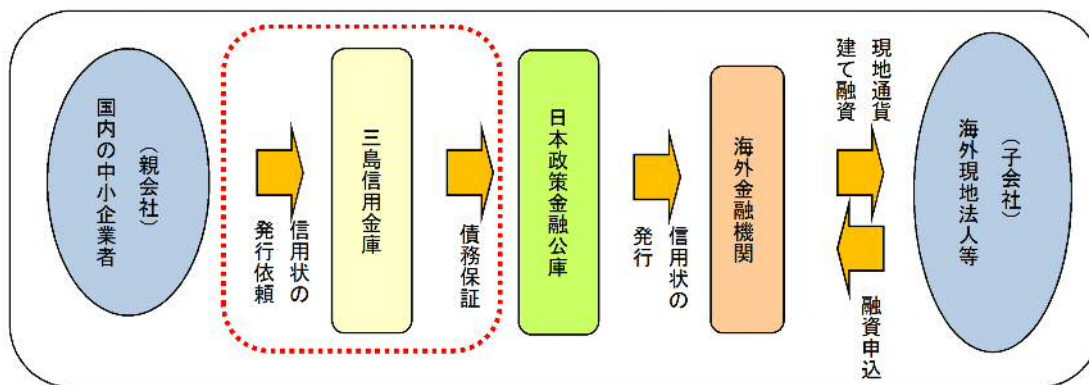
経済のグローバル化が進み、中小企業が東南アジアなど海外展開を広げる中で、資金需要に柔軟に対応することが求められるようになりました。当金庫では平成26年4月に海外子会社に直接融資するための認可を取得し、外部機関などと協力してお客さまへ直接資金供給できる体制を整え、地域企業の海外進出の支援を強化しています。同時に株式会社国際協力銀行との協調融資にて融資も実現しました。

平成26年度の海外子会社直接融資は1先20百万円の実績となりました。

◇ スタンドバイ・クレジット制度

平成26年7月に日本政策金融公庫中小企業事業との契約を締結し、連携をスタート。地域の中小企業の皆さまの海外での資金調達をより強力にサポートしています。

<三島信用金庫と日本公庫が連携した「スタンドバイ・クレジット制度」の仕組み図>



◆ 創業・新事業支援

新規事業分野の育成支援、創業・新事業から事業承継(M&A)までの企業のライフステージに応じた支援、企業再生に向けた取り組み、経営改善先等に対するコンサルティング、モニタリングの実施などに積極的に取り組んでいます。

平成26年度の創業・新事業支援融資は45件506百万円の実績となりました。また、静岡県から承認および承認後融資実行につながった経営革新計画は13件となりました。

◆ 新現役交流会

永年にわたって大手企業等で知識と経験を培ってきたシニア人財を「新現役」と位置づけ、新たな人財力を求める地域中小企業とのマッチングを行う交流会を平成26年9月に開催しました。

第2回の新現役交流会では、参加企業55社、新現役参加者数99名、面談数は334件となりました。



◆ 夢企業大賞

さんしん100周年記念事業として平成22年に創設した「夢企業大賞」も5回目を迎えます。優れた技術や製品はもとより、これまでにないビジネスプランで新たな事業に取り組む中小企業や個人事業主を応援する本賞は、年々その注目度を高め、平成26年の応募件数は56件となりました。また、静岡県信用保証協会と業務提携し、表彰者にはビジネスプランの事業化に向けた支援を行っております。

◆ 事業再生と経営改善に向けた取り組み

中小企業の健全な経営状態の維持や改善、また事業再生のため、中小企業再生支援協議会などの外部機関と密接に連携し、お客さまの立場に立った多彩な経営支援を行っています。

静岡県商工会連合会、静岡県信用保証協会との協働により、小規模事業者の経営改善計画を長期的視野のもとにサポートします。

経営改善支援の取り組み実績

【26年4月～27年3月】

	期初 債務者数	(単位:先数)				(単位:%)			
		うち 経営改善支援 取組み先数	αのうち期末 に債務者区分 がランクアップ した先数	αのうち期末 に債務者区分 が変化しな かった先数	αのうち再生 計画を策定し ている全ての 先数	経営改善 支援取組 み率	ランク アップ率	再生計画 策定率	
	A	α	β	γ	δ	α/A	β/α	δ/α	
正常先 ①	5,489	34		32	34	0.6%		100.0%	
要注意先	うちその他 要注意先 ②	1,445	183	8	168	183	12.7%	4.4%	100.0%
	うち 要管理先 ③	9	1	0	1	1	11.1%	0.0%	100.0%
破綻懸念先 ④	599	61	3	56	61	10.2%	4.9%	100.0%	
実質破綻先 ⑤	234	3	0	3	3	1.3%	0.0%	100.0%	
破綻先 ⑥	16	1	0	1	1	6.3%	0.0%	100.0%	
小計 (②～⑥の計)	2,303	249	11	229	249	10.8%	4.4%	100.0%	
合計	7,792	283	11	261	283	3.6%	3.9%	100.0%	

◆ 緊急支援融資

急激な円安進行による原材料や燃料、仕入コストの高騰等の影響を受けているお取引先中小企業に対し、年末に向けての資金繰りを支援することを目的として、「円安対策緊急支援特別融資」を行いました。(平成26年11月)

2. 地域の面的再生への積極的な参画

◆ ビジネスマッチング

当金庫のネットワークを活かし、地域経済の活性化、お客さまの取引拡大の支援に積極的に取り組んでいます。その中でも、お客さまの販路開拓や自社製品のPRの場としてビジネスマッチングの開催・出展支援を行っています。ビジネスマッチングでの商談をきっかけに販路開拓や新たな商品開発も進んでいます。

◇「富士山・東北海道広域ビジネスマッチング『食&農』こだわりの逸品展示会 2014」

平成26年11月に開催されたビジネスマッチングでは、「食&農」を中心に静岡県・山梨県・東北海道などの信用金庫を通じて、地域の中小企業、農林漁業者など計192社・団体が出展しました。それぞれの資源と魅力を生かして開発した商品を広くアピールする県下最大級の商談会を開催しました。

来場者数は8千人に達し、開催期間中の商談実績は1,319件、来場者との商談にとどまらず、出展者同士の商談も活発に行われたほか、出展者とバイヤー企業による個別商談会も行われました。



◆ 成長可能性を重視した融資への取り組み

◇不動産担保などに過度に依存しない融資等の推進

中小企業のお客さまのニーズにタイムリーにお応えする商品を持って、事業のお手伝いをしています。平成27年3月末の取扱状況は下記のとおりです。

実行件数	実行金額
957件	146億25百万円

◆ 地域との連携強化

静岡県東部・伊豆地域における地方自治体とのパートナーシップ協定を提携しています。平成26年度には、移住定住促進のための諸活動に協力するなど、地域住民の皆様の暮らしを支える多彩な活動を自治体と展開しています。

3. 地域の利用者への積極的な情報発信

◆ 各種経営セミナー、イベント、相談会を開催

平成26年度に行った主なセミナー、相談会

◇医療経営を支援 ビジネススクール開講

静岡県中小企業診断士協会が設立した「静岡医療経営研究会」と連携し、好評だった昨年に続き「第2期さんしん医療経営ビジネススクール」を開催しました。

医療機関経営の改善や向上をめざす方をはじめ、多くの医療従事者の皆さまに、医療機関の経営知識を習得する貴重な機会としていただきました。

◇インバウンドビジネスセミナー

訪日外国人旅行者が年々増加し、昨年は過去最高となる1,300万人もの方々が日本を訪れています。このような状況を踏まえ、外国人旅行者の動向や消費税免税制度改正、中国銀聯カードについて情報を提供しました。

◇新入社員ビジネスマナー研修

地域貢献とお客さま支援の一環としてお取引先企業の新入社員を対象とした「新入社員ビジネスマナー研修会」を開催しました。社会人としてのビジネスマナーを身につけ、周囲やお客さまから愛され、期待される人財の育成をサポートしました。

<その他>

- ・医療経営セミナー
- ・アグリ(農業経営)セミナー
- ・創業支援施策 スタートアップ講座
- ・事業承継セミナー
- ・相続セミナー
- ・補助金活用セミナー2015
- ・ファルマバレープロジェクトセミナー
- ・税務、経営、資産相談



◆ 大学の金融講座に講師を派遣

大学での金融関連講座に職員を講師として派遣。実際の現場での経験を通じた「生きた知識と金融」を伝えています。

また、学生に実際の仕事や職場を体験していただくため、大学生・短大生を対象としたインターンシップ研修を行っています。

◆ 職業講話の実施

地域の各学校に職員が赴き、職業講話を実施。信用金庫が地元にとってどんな役割を果たし、実際にどんな仕事をしているかなどを紹介しています。



◆ 職場体験学習

地域の金融機関として、小中高校生の皆様の社会科見学の場の提供や職場体験学習などの学校行事に協力しています。

◆ 振り込み詐欺防止への取組み

増加する振り込み詐欺による被害を防止するため、「預手プラン」や独自のチェックシートを活用して、シニアのお客さまへ声掛けを行っております。また、年金受給日に合わせ警察や地域住民の皆さまと協力して、「振り込み詐欺防止運動」も行いました。

◆ さんしんアプリ

スマートフォン用アプリケーションとして「さんしんアプリ」をはじめました。

お手持ちのスマートフォンから、さんしんの最新情報をご確認いただけるほか、各支店の所在地やイベント、キャンペーン情報など手軽にアクセス。いつでも、どこでも、かんたん、便利にご利用いただけます。

4. 具体的な数値目標実績

項目	数値目標	実績
創業支援件数	年間 25件	45件
第2創業・新事業支援件数	年間 20件	27件
成長分野(医療・介護、農業、環境対策) 融資実行件数	年間 180件	184件
事業承継・M&A支援件数	年間 60件	74件
ビジネスマッチング商談件数	年間 500件	1,319件
外部専門家派遣件数	年間 60件	136件
不良債権削減(再生支援含む)	年間 50億円	23億円